# Antrag zur Aufnahme als Mitglied bei Swiss Distribution und Stellungnahme zur Qualitätssicherung

VIELEN DANK FÜR IHR INTERESSE AN SWISS DISTRIBUTION. WIR FREUEN UNS, IHREN ANTRAG ZU PRÜFEN.

Bitte in Blockschrift ausfüllen. Danke.

### Informationen über das Unternehmen bzw. Vertriebskonzept

Firma		
Name des Vertriebssystems		
(falls abweichend vom Firmennamen)		
Adresse		
Ansprechpartner		
Position im Unternehmen		
Telefon Nummer G:		
E-Mail	Website	
Geschäftsführer / Direktion		
Vertriebsform (z.B. Franchising):		
Vertrieb folgender Produkte		
_	_	
und/oder Dienstleistungen		
Branche		

Der Unterzeichnende bestätigt für das obenerwähnte Unternehmen, dass die nachstehenden Angaben vollständig und korrekt sind.

#### Zutreffendes jeweilen ankreuzen!

### I. Vertrag wie z.B. Franchisevertrag, Agenturvertrag etc.

Der Vertrag regelt mindestens die nachstehenden Punkte im Einklang mit den massgeblichen Rechtsgrundlagen und wurde von einem Rechtsberater geprüft: Rechte und Pflichten des Vertriebsgebers Rechte und Pflichten des Vertriebsnehmers Beratung und Schulung des Vertriebsnehmers Dem Vertriebsnehmer zur Verfügung gestellte Waren / Dienstleistungen Zahlungsverpflichtungen des Vertriebsnehmers / Vertriebsgebers Überlassung Geschäftskonzept und Know-how Steuerung des Systems (Reporting, Controlling) Schutz des Geistigen Eigentums Marketing und Kommunikation Datenschutz & Geheimhaltung Vertragsdauer in Berücksichtigung der Amortisationsdauer der Anfangsinvestitionen des Vertriebsnehmers Grundlage für die Verlängerung des Vertrags Beendigung des Vertrags Nachvertragliche Bestimmungen II. Schutzrechte / Geistiges Eigentum Das systemtypische Know-how (Handbuch, Systemunterlagen, etc.) ist dokumentiert □ in Erarbeitung

Die systemtypischen Kennzeichen sind als Marke(n)

Die systemtypischen Patente, Design, etc. sind im jeweiligen Register

☐ wir haben keine solchen Immaterialgüterrechte

☐ Anmeldung eingereicht/hängig

□ Anmeldung eingereicht/hängig

eingetragen

eingetragen

## III. System-Handbuch / Systemunterlagen

Im System-Handbuch (bzw. den Systemunterlagen) werden insbesondere die nachstehen-		
den A	Aspekte klar, vollständig und nachvollziehbar dargestellt:	
	Definition und Beschreibung des Vertriebssystems, insbesondere Corporate Identity	
	Beschreibung der Betriebsabläufe	
	Darstellung des Verkaufs- und Marketingkonzepts	
	Noch nicht vorhanden, aktuell in Erarbeitung	
IV.	Was erhält der Vertriebsnehmer?	
Das I	Paket umfasst (neben der angemessenen rechtlichen Organisation und der	
	eichenden Darstellung des systemrelevanten Know-hows):	
	,	
	Schulungskonzept für Vertriebsnehmer (Einstiegs- und laufende Schulung(-en))	
	Ausreichende Pilotisierung vor Aufnahme des Betriebs	
	Vorvertragliche Aufklärung des Vertriebsnehmers im Einklang mit den einschlägigen	
	rechtlichen Grundlagen und dem Code of Conduct von Swiss Distribution	
	Laufende (Betriebs-)Unterstützung	
	Marketingunterstützung	
	Sonstiges:	
_		
٧.	Allgemeines	
٧.	Allgementes	
Firme	engründung, wann (Jahr)	
	Firmengründung, wo (Land)	
	ein internationales System, seit wann in der Schweiz	
	iebsgeber seit (Schweiz)	
Anzahl Vertriebsnehmer in der Schweiz		
	hl Vertriebsnehmer im Ausland	
Welche Länder		
510		

## VI. Weitere Angaben

Totalzahl Betriebe in der Schweiz (inkl. Filialen)
davon eigene Betriebe
Pilotprojekt seit
Betriebe im Ausland (inkl. Filialen)
Einstiegsgebühr / Provisionen
Laufende Gebühren
Geschäftstätigkeit (bitte genaue Beschreibung des Konzepts)
Anforderungsprofil an einen Vertriebsnehmer

Dürfen die unter V. und VI. gemachten Angaben Dritten zur Verfügung gestellt werden (wenn die Angaben teilweise weitergegeben werden dürfen, bezeichnen Sie bitte jene, für welche dies zulässig ist, deutlich)?		
□ Ja □ Teilweise (also jene mit <b>Markierung, hervorgehoben mit Farbe</b> [Stabilo Boss]) □ Nein		
Wir verpflichten uns, wesentliche Änderungen in den obigen Ausführungen an Swiss Distribution zu melden.		
Wir verpflichten uns hiermit ausdrücklich, die im Code of Conduct von Swiss Distribution niedergelegten Grundsätze zu beachten.		
Wir nehmen zur Kenntnis, dass die Mitgliedschaft jeweils nur per Ende Kalenderjahr mit einer Kündigungsfrist von sechs Monaten kündbar ist (Eingang Kündigung 30. Juni des Kalenderjahres bei Swiss Distribution).		
Das Logo von Swiss Distribution darf von uns nur während unserer Mitgliedschaft verwendet werden.		
Unterschrift(en):		
Ort / Datum		
Für(Name der Firma)		
(Name del 1 mila)		
rechtsverbindliche Unterschrift(en)		